

Bac+5 MDI

MANAGER DU DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL

Titre certifié RNCP n°39987 - Niveau 7

BAC+5

VOTRE AMBITION

Vous souhaitez passer du stade de responsable opérationnel au métier fonctionnel de manager

Vous voulez être acteur de la stratégie internationale et devenir un référent import-export

Vous êtes prêt à développer des projets à l'international

COMPETENCES VISEES



- Maîtriser les outils de gestion prévisionnelle du commerce international et savoir créer de la valeur pour l'entreprise
- Planifier la logistique internationale et l'adapter à l'environnement géopolitique
- Manager un projet sur un thème donné
- Construire et finaliser un business plan
- Mettre en place, suivre et contrôler la politique commerciale à l'international
- Valoriser sa créativité, ses savoir-faire et savoir-être dans un contexte international

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- ✓ Maîtriser la création d'un projet sur un thème donné
- ✓ Construire et finaliser un business plan
- ✓ Défendre son projet devant des experts
- ✓ Valoriser sa créativité, son savoir-faire et savoir-être dans un contexte international

METIERS

- Acheteur
- Business Coordinator
- Chef de produit

- Consultant
- Responsable Commercial Export
- Responsable des ventes
- Sales representative

ORGANISATION DE LA FORMATION

Statut : Contrat de professionnalisation ou d'apprentissage en 2 ans.

Lieu : La Salle Saint-Charles, Saint-Pierre (Bois d'Olive)

MASTERE MANAGER DU DEVELOPPEMENT INTERNATIONAL

Titre certifié RNCP n°39987 Niveau 7

Une formation spécifique pour les titulaires d'une licence/d'un bachelor

Une professionnalisation des acquis théoriques

Des intervenants du monde professionnel

50% des cours en langues étrangères

Deux années complètes en alternance

Blocs	Nombre d'heures
Concevoir la stratégie de développement international d'une organisation, et le financement de celle-ci Cohésion d'équipe Marketing Project Droit international Campus Création Business Plan	120h
Piloter des projets de mise en oeuvre d'une politique de commerce international d'entreprise Négociation en anglais/Négociation complexe Pitch Business English/Business Communication Purchasing RSE	109h
Piloter les partenariats et l'organistaion des échanges commerciaux internationaux d'une entreprise Supply Chain Management (Business Game) Logistique et douanes International Serious Game	76h
Manager des équipes internationales, multiculturelles et multisites Marketing digital Ressources humaines LVB 2 (allemand, italien, espagnol) Management Interculturel	74h
Compétence Transversales International Week Revue de Littérature Poster Scientifique	35h
TOTAL	414h



CAMPUS
LA SALLE
SAINT-ÉTIENNE

CONTACTEZ - NOUS

 02.62.96.39.65

 campuslasalle@stcharles.fr

 www.stcharles.fr

